

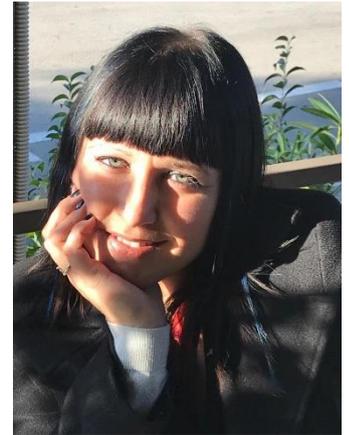
INFORMAZIONI PERSONALI:

Monica Meggiolaro

Indirizzo di residenza: Via Trento, 58/A – 36030 Costabissara (VI) – Italia

Cellulare: 349 - 8648536

E-mail: mama8466@gmail.com



Sesso Femmina

Data di nascita 24/06/1984

Nazionalità Italiana

ESPERIENZE PROFESSIONALI:

Da Gennaio 2014 ad oggi

SOCIO ACCOMANDANTE E DIPENDENTE

VERDICCHIO GROUP S.A.S. di ANTONELLI ALEANDRO & C.

Loc. San Marziale 16/A Int. 5

53034 Colle di Val d'Elsa (SI)

Web Site www.avgevo.com

- Responsabile Amministrazione, Contabilità e Marketing

Principali attività svolte:

Contabilità e Amministrazione:

Gestione contabilità ordinaria e semplificata, registrazione di prima nota, registrazione di fatture acquisti / vendite e pagamenti, emissioni effetti Banca, fatturazione elettronica, corrispettivi, banche, gestione degli adempimenti F24, emissione bolle, fatture e incassi, attività di segreteria (telefono, e-mail)

Commerciale:

Relazioni con la clientela nell'ambito dell'accoglienza, assistenza e informazione del cliente in azienda, gestione di alcune vendite, controllo merce in arrivo e organizzazione della merce nello show room, gestione magazzino merci, ordini a clienti e fornitori, preventivi e offerte a clienti

Attività o settore: Commercio al dettaglio, Riparazione e Noleggio di attrezzature professionali per il Giardinaggio, l'Agricoltura e il Bosco

Da Luglio 2003 a Dicembre 2013 DIPENDENTE

SABRE ITALIA S.R.L.

Via Spinà, 9

36033 Isola Vicentina (VI)

Web Site www.sabreitalia.com

- Responsabile Commerciale Clienti Italia e Amministrazione

Principali attività svolte:

Commerciale:

Relazioni con la clientela nell'ambito dell'accoglienza, assistenza e informazione del cliente in azienda, gestione di alcune vendite, controllo merce in arrivo e organizzazione della merce nello show room, gestione magazzino merci, ordini a clienti e fornitori, preventivi e offerte a clienti.

Amministrazione:

Emissione bolle, fatture e incassi, attività di segreteria (telefono, e-mail)

Attività o settore: Commercio all'ingrosso di attrezzature professionali per il Giardinaggio, l'Agricoltura e il Bosco

ISTRUZIONE E FORMAZIONE:

OSM OPEN SOURCE MANAGEMENT - Bologna

Da Ottobre 2018 ad oggi

Corso di Formazione Personale e Professionale per acquisire e sviluppare competenze imprenditoriali per fare crescere la propria azienda, aggiungendo valore alla propria offerta con processi di innovazione e riorganizzazione aziendale, tecniche di vendita, potenziamento delle risorse umane, gestione della situazione finanziaria e crescita personale.

HRD TRAINING GROUP - F.L.Y (Find the Leader in You) – ROBERTO RE LEADERSHIP SCHOOL - Firenze

Da Aprile 2018 ad oggi

Corso di Formazione Personale e Professionale per acquisire sviluppare la mentalità vincente per raggiungere risultati, gestione delle emozioni, Comunicazione Efficace, Gestione del Tempo, Linguaggio del Corpo, Public Speaking, Leadership Skills

ALFIO BARDOLLA TRAINING GROUP - Milano

Da Ottobre 2018 a Ottobre 2018

Corso di Formazione Finanziaria per acquisire e sviluppare la mentalità vincente per realizzare i propri obiettivi, gestire i propri risparmi e scegliere i migliori metodi e strategie per generare denaro.

ERIC WORRE LEADER SEMINAR - Cracovia
Da Settembre 2018 a Settembre 2018
Corso di Formazione Personale e Professionale sul Network Marketing

EVOLUTION FORUM S.R.L. - Pisa
Da Giugno 2018 a Luglio 2018
Corso di Formazione Personale e Professionale per acquisire e sviluppare competenze sul Network Marketing

ERIC WORRE LEADER SEMINAR - Praga
Da Maggio 2018 a Maggio 2018
Corso di Formazione Personale e Professionale sul Network Marketing

ALESSANDRO FERRARI - Vicenza
Da Dicembre 2017 a Dicembre 2017
Corso di Comunicazione Efficace e Persuasiva per sviluppare doti nelle aree di Marketing & Commerciale, Comunicazione Digitale nelle aree di Web Marketing

Luglio 2003
DIPLOMA DI ECONOMIA E PATENTE EUROPEO PER L'UTILIZZO DEL COMPUTER "ECDL"
Istituto Tecnico Commerciale "A. Fusinieri" - Vicenza
Lingua madre: Italiano
Altre lingue: Inglese – Comprensione Sufficiente, Parlato Sufficiente, Scritto Sufficiente

COMPETENZE PERSONALI:

Buonissime doti di empatia sviluppate durante la mia mansione di responsabile commerciale con i clienti di tutta Italia.
Automotivazione e ambizione nel realizzare me stessa.
Buono sviluppo delle capacità di gestione delle emozioni nelle situazioni di difficoltà.
Autodisciplina altissima.
Proattività nella collaborazione in team.
Buona padronanza nella lettura e interpretazione degli esplosivi meccanici
Buone doti di ascolto verso le altre persone.
Massima correttezza.
Altissimo senso di responsabilità

COMPETENZE PROFESSIONALI:

Buonissime doti di organizzazione, precisione, puntualità e memoria.
Discrete doti di vendita, abilità da sviluppare continuamente.
Autodisciplina altissima.
Buono sviluppo delle skills emozionali per aumentare e migliorare le vendite.
Massima correttezza.
Altissimo senso di responsabilità.

COMPETENZE DIGITALI:

Buona padronanza degli strumenti digitali per ufficio (gestionale di contabilità, foglio elettronico Excel, Documenti di Testo Word)

Buona padronanza degli strumenti digitali per Marketing (posta elettronica, siti web, social media)

Discreta padronanza degli strumenti digitali per grafica (Power Point, Photoshop, Corel Draw, Corel Photo, Video Maker)

HOBBY

Passeggiate, organizzare cene e serate con gli amici, andare al cinema, viaggiare, pallavolo, giocare a carte, qualsiasi attività di condivisione, interazione e crescita con le persone.

Patente di guida B

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Decreto Legislativo 30 giugno 2003, n. 196 "Codice in materia di protezione dei dati personali"