

# Curriculum Vitae

## Inform. personali

Cognome / Nome

**SALVADORI Fulvio**

Indirizzo

Via Talamone, 1 53034 Colle di Val d'Elsa (Siena) - Italia

Telefoni

Cellulare: + 39 3932812225      Contatto Skype: *fulvio66a*

E-mail

fulvio@live.com

Nazionalità

Italiana

Data di nascita

05/02/1966

Sesso

Maschile

Stato civile

Celibe

Patente

Cat.B



## Esper. profess.li

Date

**01/ 2015**

Posizione

**Direttore commerciale**

Mansione

- Direttore Commerciale Estero
  - Coordinamento attività di 10 agenzie distributrici del prodotto a livello internazionale
  - Gestione Clienti Direzionali Esteri
- **Direttore Commerciale Italia (da Gennaio 2015 ad Aprile 2017)**
- Gestione rete vendita Italiana agenzie / distributore Italiano per trattative dirette B/B
  - Gestione agenzie aree non coperte da distributore Italiano per trattative dirette B/B

Datore di lavoro

**FAGIMA FRESATRICI SRL – Tavarnelle Val di Pesa (FI) - Italia      ( Nr. 40 dipendenti )**

Tipo attività

Produzione di macchine utensili, centri di lavoro 5 assi.

Date

**09/ 2013**

Posizione

**Commerciale Manager**

Mansione

- Direttore Commerciale Estero
- Coordinamento agenzie distributrici del prodotto a livello internazionale
- Gestione Clienti Direzionali Esteri

Datore di lavoro

**FAGIMA FRESATRICI SRL – Tavarnelle Val di Pesa (FI) - Italia      ( Nr. 40 dipendenti )**

Tipo attività

Produzione di macchine utensili, centri di lavoro 5 assi.

Date

**08/2012 – 09/ 2013**

Posizione

**Direttore Commerciale Italia**

Mansione

- Direttore Commerciale Italia
- Coordinamento attività di 30 agenti sul territorio nazionale
- Gestione Clienti Direzionali
- Gestione diretta GDO

Datore di lavoro

**PR Industrial srl (ex PRAMAC SPA 22 filiali / 5 fabbriche) – Casole d'Elsa Siena - Italia      ( Nr. 220 dipendenti )**

Tipo attività

Produzione di gruppi elettrogeni, prodotti per la movimentazione

Date

**03/2011:**

Posizione

**HQ Sales Manager + Direttore acquisti di Gruppo**

Mansione

- Responsabile commerciale clienti OEM
- Responsabile commerciale Exclusive Partners – Danimarca, Saudi Arabia, Angola
- Coordinatore degli uffici acquisti delle fabbriche Italia, Francia, Spagna, Cina
- Relazione con i fornitori strategici (motori e alternatori)

	<b>05/2009 – 03/2011:</b>	
Date		
Posizione	<b>HQ Sales Manager – Commercial Regional Manager East Europe</b>	
Mansione	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Regional manager Russia, Romania, Slovakia</li> <li>• Controllo magazzini commerciali delle succitate filiali</li> <li>• Direttore commerciale mercati Overseas di Pramac Spa</li> <li>• Responsabile commerciale Exclusive Partners – Danimarca, Saudi Arabia, Angola</li> </ul>	
Datore di lavoro	<b>PRAMAC SPA ( 22 filiali / 6 fabbriche) – Casole d’Elsa Siena - Italia</b>	<b>( Nr. 230 dipendenti )</b>
Tipo attività	Produzione di gruppi elettrogeni, pannelli solari	
	<b>07/2008 – 04/2009:</b>	
Date		
Posizione	<b>Sales and marketing Executive</b>	
Mansione	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Direttore commerciale</li> <li>• Key account manager</li> </ul>	
Datore di lavoro	- <b>TRIGANO SPA – San Gimignano - Italia</b>	<b>( Nr. 450 dipendenti )</b>
Tipo attività	Produzione Motorcaravan	
	<b>05/2006 – 06/2008:</b>	
Date		
Posizione	<b>Sales Executive</b>	
Mansione	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Direttore Commerciale Italia</li> <li>• Coordinamento attività di 45 agenti sul territorio nazionale</li> <li>• Gestione Clienti Direzionali</li> <li>• Gestione relazioni grande distribuzione</li> </ul>	
	<b>06/2003 – 05/2006:</b>	
Date		
Posizione	• <b>Overseas Sales Executive</b>	
Mansione	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Gestione ufficio commerciale estero</li> <li>• Responsabile Commerciali mercati esteri di pertinenza Pramac Spa</li> </ul>	
Datore di lavoro	<b>PRAMAC SPA ( 22 filiali / 6 fabbriche) – Casole d’Elsa Siena - Italia</b>	<b>( Nr. 230 dipendenti )</b>
Tipo attività	Produzione di gruppi elettrogeni, handling equipment, pannelli solari	
	<b>01/1995 – 05/2003:</b>	
Date		
Posizione	• <b>Overseas Sales Responsible</b>	
Mansione	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Gestione ufficio commerciale estero</li> <li>• Responsabile Commerciali mercati esteri</li> </ul>	
Datore di lavoro	<b>FLORENCE SRL – Casole d’Elsa Siena - Italia</b>	<b>( Nr. 400 dipendenti )</b>
Tipo attività	Produzione di statuette / articoli da regalo	
	<b>01/1990 – 09/1994:</b>	
Date		
Posizione	• <b>Operaio</b>	
Mansione	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Gestione magazzini</li> <li>• Gestione Logistica</li> </ul>	
Datore di lavoro	<b>ETRUSCA ARTE SRL – Casole d’Elsa Siena - Italia</b>	<b>( Nr. 15 dipendenti )</b>
Tipo attività	Produzione di statuette / articoli da regalo	

<b>Istruzione</b>	
Date	<b>1994:</b>
Titolo qualifica	<b>Laurea in Giurisprudenza 100/110</b>
Tesi	Diritto Commerciale
Istituto	Universita degli Studi di Siena
Liv. classificazione	Laurea ordinaria
Date	<b>1985:</b>
Titolo qualifica	<b>Maturità scientifica</b>
Organizzazione	Liceo Scientifico Alessandro Volta
Liv. classificazione	Diploma di scuola secondaria superiore
<b>Lingue</b>	<b>Italiano</b> (madrelingua) – <b>Inglese</b> (ottima conoscenza) – <b>Spagnolo</b> (conoscenza elementare)
Capacità e competenze	<b>Mi reputo una persona onesta che persegue obiettivi ed adempie alle proprie attività con spirito di abnegazione, nella continua ricerca di soddisfare le aspettative aziendali. Prediligo ambienti dove le attività lavorative sono svolte in armonia, spirito di collaborazione, seppur in un ambito di confronto. Disponibilità alle trasferte in Italia e all'Estero.</b>
Competenze informatiche	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Buona conoscenza ambienti Windows / Linux</li> <li>• Ottima conoscenza maggiori applicativi</li> </ul>
	Autorizzo i destinatari del Curriculum Vitae ad utilizzare i dati personali ivi contenuti, ai sensi del D.L. 196/2003.
Data e Firma	<b>Colle di Val d'Elsa, 06/05/2019</b>