



Ministero della Giustizia

Sistema Informativo del Casellario

Certificato Elettorale del Casellario Giudiziale

(ART. 29 D.P.R. 14/11/2002 N.313)

CERTIFICATO NUMERO: 12263/2019/R

Al nome di:

Cognome **VANZO**
Nome **ROBERTINO**
Data di nascita **13/03/1968**
Luogo di Nascita **VARESE (VA) - ITALIA**
Sesso **M**

sulla richiesta di: **INTERESSATO**
per uso: **ELETTORALE (ART. 29 D.P.R. 14/11/2002 N.313)**



Si attesta che nella Banca dati del Casellario giudiziale risulta:

NULLA

ESTRATTO DA: CASELLARIO GIUDIZIALE - PROCURA DELLA REPUBBLICA PRESSO IL TRIBUNALE DI VARESE

VARESE, 06/05/2019 10:22

IL RESPONSABILE DEL SERVIZIO CERTIFICATIVO
(DELLA SCALA ROSARIO)

Il presente certificato non può essere prodotto agli organi della pubblica amministrazione o ai privati gestori di pubblici servizi della Repubblica Italiana (art. 40 D.P.R. 28 dicembre 2000, n. 445), fatta salva l'ipotesi in cui sia prodotto nei procedimenti disciplinati dalle norme sull'immigrazione (d.lgs. 25 luglio 1998, n. 286). Il certificato è valido se presentato alle autorità amministrative straniere.

Curriculum Vitae di **Roberto Vanzo**
via Don Carlo Maesani 46, 21046 Malnate, (Va)
Telefono 0332-427466, Cellulare 335 374046
indirizzo mail : Roberto.Vanzo@libero.it



Sintesi professionale

L'esperienza ventennale in ambito informatico ,ha contribuito a consolidare le mie conoscenze nel mondo retail e mi ha permesso di sviluppare le competenze in ambito commerciale, marketing ed amministrativo (vendite acquisti) gestione del conto economico. Esperienza che ho utilizzato dal 2015 per affrontare una nuova sfida in ambito commerciale con una nuova merceologia legata al mondo del " bianco" grande elettrodomestico ed elettrodomestico da incasso .
Buona capacita' di relazionarsi a tutti i livelli all' interno delle strutture con le quali ho collaborato (clienti , datori di lavoro) con buona parte degli operatori del settore.
Spiccata attitudine al lavoro in team per massimizzare risultato/tempo profuso.

Esperienze Professionali

Da aprile 2015 ad oggi

Regional manager presso Candy Hoover Group, azienda leader nella produzione di elettrodomestici

Gestione dei clienti assegnati , centrali acquisto , periferie , gruppi di acquisto e grossisti .

Dal gennaio 2011 a marzo 2015

Consulente presso alcune realta' di diverse tipologie merceologiche , spesso interessate al mercato retail in italia,

TechAir Uk, UniqueLights NL, Unieuro, Goodram, Entraco, Dicota, Pro-teck

Particolare attenzione nello start up di Genius point srl, esclusivista per l'Italia di una primaria azienda storica ungherese di produzione cancelleria,ICO international.

La start up si occupava della creazione del brand per il mercato italiano, lo sviluppo verso i primari attori del settore, la vendita e la promozione nei principali canali.

Per Unieuro ,ho fidelizzato alcune realta' ad un programma "wholesales " in ambito elettrodomestici , identificando le location , i clienti gli allestimenti, sia per un programma di " servizio" che di franchising puro.

Da giugno 2001 al 31 dicembre 2011

Acer Italy –National retail account

Per tutte le merceologie legate al listino Acer (notebook, desktop, monitor, audiovideo, telefonia e tablet

Gestione di tutto il canale retail gd, gdo gds (top client , gruppi di acquisto e associati) per un valore complessivo di circa 450mil. euro .

Gestione delle catene in sinergia con i principali distributori informatici , (Ingram Esprinet, Datamatic,Techdata oltre al alcuni sub distri)

Per il cliente Mediamarket curando la centrale di Curno (per le insegne Mediaworld e Saturn) e la relazione con tutti i punti vendita, per tutti i settori merceologici trattati da Acer.

- L'ultimo progetto seguito, negli ultimi 20 mesi , e' stato lo sviluppo del canale tlc , in ambito telefonia Smartphone (da 0 a 18mil. euro) .

Inizialmente su Mediaworld, seguito altri principali attori del canale (Finiper, Auchan, Bennet, Euronics) i distributori It e del canale Telco.

Una parentesi di un anno , nel 2008, é stata dedicata alla gestione del canale certificato di Acer (circa 280 rivenditori certificati aderenti ad un programma di mkt e vendite personalizzato).

Dal 99 al giugno 2001

Opengate spa- Retail account Manager

Gestione marketing di buona parte di marchi in ambito retail quali Epson, hp, Acer, Philips, Lg , Sony ,Casio.

Gestione dei fondi del conto economico su ogni singolo marchio.

Gestione nuovi business quali Games e fotografia digitale(relativi canali).

Per i canale fotografico : sales e assistenza post vendita.

Gestione di tutti i maggiori clienti retail, pre e post vendita.
dimissionario.

Dal marzo 98 a inizio 99

Epson srl - Retail Account Manager

Gestione dei maggiori clienti quali Mediaworld,Unieuro ,Carrefour
Dimissionario

Dal 90 a marzo 98

Delta srl (poi Opengate spa)-Retail Account Manager

Dal 90 al 91 magazziniere

Dal 91 a meta' 92 teleseller

Dal 93 al 98 retail account manager

Gestione di tutte le maggiori catene retail delle griglie,raccolta ordini centrali e periferie.

Dal 89 al 90

Svolto servizio militare presso Corpo Alpini, impiegato in missione d 'appoggio per le truppe Nato in occasione delle guerra del Golfo .

lingue e competenze informatiche

lingua inglese e francese a livello scolastico ,

Buona conoscenza dei principali pacchetti applicativi in ambienti Windows.

Formazione

Diplomato nel 1988 come perito meccanico industriale

Partecipazione a seminari e convegni negli ultimi 5 anni su temi di finanza e marketing.

dati anagrafici e personali

Nato a Varese il 13/03/1968 celibe.

Nel tempo libero mi dedico alla lettura di riviste e quotidiani finanziari, appassionato di automobilismo.

Amo viaggiare, pratico automobilismo in pista e rally

Si autorizza il trattamento dei dati contenuti nel presente curriculum vitae ai sensi della legge 675/96

Milano,01/02/2017

In fede