



Informazioni Generali :

Antonio Geretto

Invio corrispondenza : Via

Nato a Roma 17 Gennaio 1957

Divorziato, due figli.

Mobile + 39

E-mail :

E-mail aziendale :

PEC :

Skype :

Facebook :

Linkedin :

Twitter :

Web :

N.B. Disponibile ad incarichi a partita IVA su tutto il territorio nazionale.

Partita IVA 02647500814

Istruzione e Formazione

Diploma di Istituto Tecnico Commerciale Settore Economico a indirizzo “Amministrazione, finanza e marketing”, Sistemi informativi aziendali.

Lingua Estera Inglese - scolastico - Lingua Estera Spagnolo - buono

Corsi di Formazione:

1982 – CONFINDUSTRIA

Rapporti Sindacali
Normative Interventi e Varianti

1984 – CONFINDUSTRIA

Strumenti di gestione
Gestione d’Impresa

1990 – SIGROS DISTRIBUZIONE SRL

La Cultura del Servizio
Analisi Transazionale

1991 – SIGROS DISTRIBUZIONE SRL

Formazione teorica e pratica per l’addestramento e la formazione di squadre di pronto intervento per il personale addetto ai depositi e negozi al dettaglio.

1992 – SIGROS DISTRIBUZIONE SRL – PROCTER & GAMBLE ITALIA

Rotture di Stock
Interventi e varianti

1993 – Coca- Cola Italia

The Merchandising Process

1994 – SMA’ Gruppo Rinascente

La capacità di relazione e la gestione delle risorse umane
Comunicazione e Relazioni Interpersonali
L’Individuo e la relazione d’autorità
Leadership, stili e modelli
Gli stati dell’Io

1995 – SMA’ Gruppo Rinascente. SUMMIT Milano

Employeeship, sviluppo e cultura
La soddisfazione del cliente

1995 – SMA’ Gruppo Rinascente

Normative della Tutela Igienico Sanitaria degli Alimenti
Le Tecniche di Sanificazione nei Reparti Alimentari Area Deperibili

1996 – SMA’ Gruppo Rinascente – dott. PICCININO Summit Milano

Le Funzioni del Capo
I Riconoscimenti, Lodi e Critiche
La Soddifazione sul Lavoro

1997 – SMA’ Gruppo Rinascente – SUMMIT Milano

La Squadra Vincente, come mobilitare l’energia di tutti per vincere
Legge 626/94, prevenzione ed ottemperanze nella D.O. e G.D.O.

1998 – SUMMIT Milano

Logistica e Distribuzione, interventi e varianti

- 1999 – GU.PA - Roma
Corso per l'addestramento all'uso dei mezzi antincendio fissi e mobili.
- 1999 – ME.DIS srl – Distribuzione Alimentare – SEDIM Messina
Organizzazione Aziendale
Motivazione al Lavoro
Variabili di Ruolo
- 1999 – ME.DIS. srl Distribuzione Alimentare – STUDIO ASSOCIATO C.Q.A.A. – Messina
Nozione d'Igiene per gli Addetti alla Lavorazione di Prodotti Alimentari
Sistema H.A.C.C.P. e AUTOCONTROLLO – Legge 155/97, Normative ed Applicazione
- 2000 – ME.DIS. srl Distribuzione Alimentare – ALIMENTARY CONTROL SRL – Messina
Corso di Formazione per Alimentaristi – D.Lgs.vo 155/97 e Circ.22/07/1999 n°100
- 2001 - ME.DIS. srl - Centro di Formazione CONAD CEDI PUGLIA - Bitonto
Corso di Formazione EURO
- 2002 – SUMMIT - Roma
Direzione e Tecniche di Vendita
Direzione ed Organizzazione d'Azienda
- 2003 - ARTEMISIA – Roma
Corso di Formazione sulle procedure igienico-sanitarie nel settore degli alimenti.
- 2004 - Confcommercio – Roma
Corso di formazione sull'igiene dei prodotti alimentari e sistema HACCP.
- 2004 – FAITA – Roma
Corso di informazione e formazione sull'applicazione della normativa sulla sicurezza e la salute nei luoghi di lavoro, gli obblighi di legge relativi, le figure coinvolte, i principali rischi presenti nel lavoro.
- 2004 – FAITA – Roma
Corso di Formazione per la formazione ed informazione sull'applicazione della normativa sulla sicurezza e la salute nei luoghi di lavoro, gli obblighi di legge relativi, le figure coinvolte, i principali rischi presenti nel lavoro.
- 2004 - Confcommercio – Roma
Corso di formazione per la formazione e informazione sull'igiene dei prodotti alimentari e sistema HACCP.
- 2005 – ARTEMISIA – Roma
Corso di Formazione Igiene degli alimenti D.Lgs 155/97 e successive modifiche
Autocontrollo – HACCP
- 2005 – ASSOCIAZIONE dei PANIFICATORI di Roma e Provincia
Corso di Formazione per la figura professionale di Responsabile del Servizio di Prevenzione e Protezione – Decreto Legislativo 626/94 mod. e int. Del D.Lgs 195/2003
- 2006 – CONCESSIONARIO ENELSI' – DONATO Marsala – ENEL ENERGIA SpA Roma
Corso di formazione per Area Manager per contrattualistica Enelbusiness.
- 2007 – Agenzia Autorizzata FASTWEB Calandrino – Marsala – FASTWEB SpA – Napoli
Corso di Formazione Amministrativa e Commerciale Gestione Agenzia.

- 2007 – Agenzia H3G – TCCOM sas – Marsala – H3G sede di area Sicilia.
Corso di Formazione Amministrativa e Commerciale Gestione Agenzia.
- 2007 – Vodafone IT – Canale VSB – Newton Management Innovation
Corso di Formazione “ La gestione efficace del cliente”
- 2008 – Vodafone IT – Canale VSB – Artax ICT change
Corso di Formazione “ Strategie di Business Efficiency”
- 2008 – Vodafone IT – Canale VSB – Xforming
Corso di Formazione “Speedy selling – sperimentare il door to door “
- 2019 – ONCOS QD Italia srl - Brescia
Corso di Formazione - cosmesi specialistica oncologica
- 2019 – BELLEZZA Italiana – QD Italia srl - Brescia
Corso di Formazione – cosmesi classica in farmacia e in centro estetico
- 2020 – ACX Consulting srl – Rimini
Corso di Formazione – Medicina Funzionale, Ginecologia Funzionale, Fisiopatologia apparato osteo-
Scheletrico, Ruolo del Ferro nell’omeostasi dell’organismo, Sindrome
Postmenopausale, L’acidosi metabolica, Gli stadi ansiosi ed i disturbi del sonno.

Conoscenza del PC , Internet e dei principali pacchetti applicativi MS Windows .

Esperienze professionali :

Dal 01/01/2003



Antonio Geretto

business consulting - sales agents - sales management – scientific medical promoter - creazione, sviluppo, gestione e coordinamento reti vendita

Per i canali:

Farmacia – Parafarmacie – Sanitaria - Medici di Medicina Generale

Medici Specialisti (in particolare in Dermatologia, Pediatria, Ortopedia, Ginecologia, Diabetologia,)

Fisioterapisti - Centri Specialistici Oncologici – Medici Estetici e Chirurgia Estetica - Centri Estetici.

Sanità Pubblica e Privata.

Incarichi in essere:

Dal Giugno 2020

ONDAPULSANTE**Service & Quality srl**

Via Andrea Marchini 85 00123 ROMA

Prodotti e Attrezzature e Macchinari per Centri e Medici Estetici

Vendita Area Palermo – Trapani – Enna – Caltanissetta - Agrigento

Contratto di consulenza a partita IVA (libero professionista)

Dal Giugno 2020

APIRA Medical srl

Via Bernardo Cavallino 133 – Napoli

Prodotti per Medicina Estetica, Chirurgia Estetica e Centri estetici

“Vendita” per Area Regione Sicilia

Contratto di consulenza a partita IVA (libero professionista)

Dal Giugno 2020

LD Pharma e BIOPUR ITALIA sas

di Carpentieri V. & C. - Via Garibaldi 8 – 84013 Cava dè Tirreni (SA)

Promozione Scientifica, Integratori Alimentari per Area Regione Sicilia

Contratto di consulenza a partita IVA (libero professionista)

Dal Maggio 2020

MVM Pharma e Ines Pharma

Via Genoio,34 80027 Frattamaggiore (NA)

Promozione Scientifica, Integratori Alimentari per Messina, Catania, Palermo, Trapani e relative prov.

Gestione Rete Vendite Area Sicilia escluso Prov. di Siracusa

Contratto di consulenza a partita IVA (libero professionista)

Dal Marzo 2020

ACX Consulting srl – Rimini**Distribuzione Farmaci e Medical Device , Integratori Alimentari , etc.**

Sviluppo Commerciale e Promozione Scientifica Medici

Palermo, Trapani Agrigento , Caltanissetta e relative prov.

Contratto di consulenza a partita IVA (libero professionista)

Dal Giugno 2019

Sviluppo Commerciale – Sales Manager

Oncos (marchio di proprietà della Qd Italia srl)- Castenedolo (Bs)

Linea di Dermocosmesi Specializzata Oncologica

Canali Farmacia – Medici di Medicina Generale –

Centri Ospedalieri Specializzati in Oncologia e Terapie Oncologiche

Contratto di Consulenza a Partita IVA (libero professionista)

Esperienze professionali :

Dal Settembre 2017 al 31/05/2019

Sviluppo Commerciale del Territorio (Farmacie, Medici, Strutture Sanitarie etc.)

SOLUZIONI per L'UDITO – Palermo (PA)

Rieducazione all'udito – Vendita ed assistenza protesi acustiche

Contratto di Consulenza a Partita IVA (libero professionista)

Raggiunti gli obiettivi prefissati con la Direzione ,si consegna il commerciale riorganizzato ed ampliato a livello territoriale di

Palermo – Trapani e Prov.al Responsabile Sviluppo Commerciale interno.

Dal Maggio 2017 all' Ottobre 2017

Sviluppo Commerciale e Ricerca e Coordinamento Rete Vendita Italia

Azienda Agricola GESONE – Marsala (TP)

Produzione e Commercializzazione di Vini in bottiglia

Raggiunti gli obiettivi prefissati con la Direzione ,si consegna l'ufficio commerciale riorganizzato ed ampliato a livello nazionale con nuova rete vendita al responsabile Commerciale interno.

Contratto di Consulenza a Partita IVA (libero professionista)

Dal Marzo 2017 al Dicembre 2017

Sviluppo Commerciale e Ricerca e Coordinamento Rete Vendita Italia

Casa Vinicola TORREARSA sas – Palermo (PA)

Produzione e Commercializzazione di Vini in bottiglia

Raggiunti gli obiettivi prefissati con la Direzione ,si consegna l'ufficio commerciale riorganizzato ed ampliato a livello regionale con nuova rete vendita al responsabile Commerciale interno.

Contratto di Consulenza a Partita IVA (libero professionista)

Dal Febbraio 2017 al Dicembre 2017

Collaborazione per lo Sviluppo Marketing e Trainer

SDI Soluzioni d'Impresa srl – Palermo (PA)

Consulenza alle imprese

Contratto di Consulenza a Partita IVA (libero professionista)

Dal Novembre 2016 al Ottobre 2017

Sviluppo Commerciale e Ricerca e Coordinamento e Rete Vendita Italia

TENUTA DONARDO

VIEFFE Società Semplice Agricola – San Giuseppe Jato (PA)

Produzione e Commercializzazione di Vini in bottiglia

Raggiunti gli obiettivi prefissati con la Direzione Commerciale si consegna l'ufficio commerciale riorganizzato ed ampliato a livello nazionale con nuova rete vendita al responsabile Commerciale interno.

Contratto di Consulenza a Partita IVA (libero professionista)

Dal Marzo 2016 al Settembre 2016

Interfaccia tra Responsabile Commerciale e Forza Vendite

La Vita Bio Soc. Coop. Agricola – Chiaramonte Gulfi (RG)

Prodotti Tipici Siciliani , tradizionali e biologici

Raggiunti gli obiettivi prefissati con la Direzione Commerciale

si consegna l'ufficio commerciale riorganizzato ed ampliato a livello nazionale con nuova rete vendita al responsabile Commerciale interno.

Contratto di Consulenza a Partita IVA (libero professionista)

Dall' Aprile 2015 al Dicembre 2015

Direzione Vendite Italia e riorganizzazione ufficio commerciale

Cantina Sociale Ballotta Soc.Coop. Agricola – Trapani

Vino in Bottiglia e Spumanti , raggiunti gli obiettivi prefissati con la Presidenza CDA

si consegna l'ufficio commerciale riorganizzato ed ampliato a

livello nazionale con nuova rete vendita alla risorsa umana interna.

Contratto di Consulenza a Partita IVA (libero professionista)

Dal Gennaio 2013 a Marzo 2015

Interfaccia tra Area Manager e Forza Vendite

Per addestramento mirato Interconsult Energia srl

Interconsult Energia srl – Genova - Energia Elettrica e Gas

Consegnata forza vendite Area Manager Interconsult Energia –

Contratto di Consulenza a Partita IVA

Dal Gennaio 2011 a Dicembre 2012

Direzione Vendite

Vini Zangara srl- Partanna – TP

Vino in Bottiglia

Raggiunti gli obiettivi prefissati con la

Presidenza CDA si consegna l'ufficio commerciale riorganizzato ed ampliato a livello nazionale con nuova rete vendita alla risorsa umana interna. Contratto di Consulenza a Partita IVA (libero professionista)

Dal Gennaio 2009 a Dicembre 2010

Responsabile Sviluppo Commerciale “Imbottigliato”

Cantina Sociale Castelvetro – Castelvetro – TP

Vino in Bottiglia e Sfuso - Raggiunti gli obiettivi prefissati con la

Presidenza CDA si consegna l'ufficio commerciale riorganizzato ed ampliato a livello nazionale con nuova rete vendita alla risorsa umana interna. Contratto di Consulenza a Partita IVA (libero professionista)

Dal Novembre 2007 al Dicembre 2008

Interfaccia tra Area Manager e Forza Vendite

Vodafone IT canale VSB

Telefonia fissa e mobile

Per addestramento mirato Vodafone IT

Consegnata forza vendite Area Manager Vodafone IT – VSB

Contratto di Consulenza a Partita IVA (libero professionista)

Dal 03 Settembre 2007 al Dicembre 2008

Responsabile Canale Family e Corporate

Per l'Area di Trapani e Prov

Area Consulting srl – Soverato (CZ)

Servizi Finanziari

Contratto a Partita IVA (libero professionista)

Dal Novembre 2006 al 31 Agosto 2007

Responsabile della formazione e direzione rete vendite per area Sicilia.

Agenzia Autorizzata FastWeb – Calandrino Claudio – Marsala – Trapani

Telefonia Fissa

Business Partner H3G – TCCOM sas – Marsala – Trapani

Telefonia mobile

Contratto a Partita IVA (libero professionista)

Dal 08 Maggio 2006 all' Ottobre 2006

Responsabile della formazione e direzione rete vendite progetto “ricontrattualistica Enel Energia SpA” per area business.

Donato s.a.s – Marsala - Trapani

Concessionario EnelSI'

Energia Elettrica e Gas

Contratto a Partita IVA (libero professionista)

Dal 01 Giugno 2004 al Dicembre 2005

Responsabile Commerciale

Organizzazione e coordinamento con C.D.A. per le politiche commerciali e di vendita.

Organizzazione, controllo e formazione del personale di vendita e ispettivo di controllo e rete vendite.

Controllo del Piano d'Autocontrollo HACCP e del Piano di Sicurezza L.gge 626/94 – riferimento tra Azienda a Società di Consulenza Esterne.

Panificio 2004 srl – Via Nettunenze Km.12.200 – 00040 – ARICCIA - ROMA

Produzione e Distribuzione Pane, Panificati, Pasta Fresca, Dolci, Biscotti, per il canale D.O. e G.D.O..

Contratto a Partita IVA (libero professionista)

Dal 01 Luglio 2003 – al 31 Maggio 2004

Responsabile al rifacimento Layout e Display, riordini a Cedi ed a Fornitori Diretti, costi ed organizzazione e formazione del Personale di Vendita, food e no food.

Ipermercato Le Mark Via delle Scienze Cittaducale - Rieti

AL.PA. Alimentari Papagni SpA – Via Dragoncello ,30/b – Acilia (Roma)

G.D.O. – Ipermercati – Supermercati – Distribuzione Ingrosso - Contratto a Partita IVA (libero professionista)

Dal 01 Gennaio 2003 – al 31 Maggio 2003

Responsabile della gestione e formazione delle risorse umane, acquisti, vendite, di banche produzione e vendita in aree specializzate all'interno d'Ipermercati Lazio.

Il Mio Fornaio srl – Panificio Ceralli srl – Ceralli Panificazione srl – Coop. Le Monde Services arl –

con Sede in Roma – Via Casilina n°1890/I

Produzione e Distribuzione Pane, Panificati, Gastronomia, Pasta Fresca, Dolci.

Commercio al Dettaglio Generi Alimentari. - Contratto a Partita IVA (libero professionista)

Dal 01 Novembre 2001 – al Novembre 2003

Responsabile Ufficio Sviluppo Rete Diretta e Affiliati Area Sicilia – Food e No Food

Responsabile Ufficio Relazioni Pubbliche e Affari Generali Area Sicilia – Food e No Food

Supermercati CONAD – GIRASOLE – GUM - Me.dis. srl Distribuzione Alimentare – Gruppo CONAD

CE.DI PUGLIA srl con sede in Bitonto (BA)

Ipermercati – Supermercati – Distribuzione Ingrosso – Affiliati

Gestione autonoma ufficio sviluppo rete diretta e affiliati per i marchi aziendali (Conad – Girasole – Gum).

Gestione autonoma ufficio relazioni pubbliche e affari generali area Sicilia.

Responsabile del Piano d'Autocontrollo HACCP e del Piano di Sicurezza L.gge 626/94 – riferimento tra Azienda a Società di Consulenza Esterne.

Contratto C.C.N.L.

Dal 01 Agosto 2001 al Novembre 2001

Assistente Rete Vendita Filiali Messina e Assistente Commerciale del Direttore Vendite Area Sicilia, Food e No Food

Supermercati CONAD - Me.dis. srl - Distribuzione Alimentare con sede legale in Messina, amministrativa commerciale C/O CONAD CE.DI PUGLIA SRL - Bitonto (BA)

Supermercati -Distribuzione Ingrosso - Affiliati

Pdv assistiti: quattro -Personale assistito: 38 unità - Contratto C.C.N.L.

Dal 01 Gennaio 2001 all' Agosto 2001

Responsabile Logistica e Distribuzione – Gestione Affiliati – Food e No Food

CE.DI di Distribuzione alle Filiali di Grocery e Deperibili, No Food.

Supermercati BON*MERK – Me.dis. srl – Distribuzione Alimentare con sede in Messina

Supermercati-Distribuzione Ingrosso – Affiliati

Ce.Di. Diretto: mq.5000

Pdv Serviti in Cedi.Di: sette Personale Gestito: sei unità ,

Contratto C.C.N.L.

Dal 01 Marzo 2000 al Gennaio 2001

Responsabile Vendite Area Deperibili.

Interfaccia con Ufficio Acquisti, per rapporti con Fornitori Locali e Nazionali per la definizione degli obiettivi di vendita e acquisto e promozionali d'area.

Settori: Surgelati ,Carni Rosse e Carni Bianche, Ortofrutta, Salumeria, Gastronomia, Pane e Panificati, Pesce.

Supermercati BON*MERK – Me.dis.srl – Distribuzione Alimentare con sede in Messina.

Supermercati – Distribuzione Ingrosso – Affiliati.

Punti Vendita Diretti: sei pdv – 1 CE.DI Deperibili. - Personale Gestito: 48 unità –

Contratto C.C.N.L.

Dal Luglio 1999 al Marzo 2000

Direttore Filiali Area Messina Nord.

Supermercati BON*MERK – Me.dis.srl. Distribuzione Alimentare con sede in Messina.

Supermercati – Distribuzione Ingrosso- Affiliati.

Punti Vendita Diretti: tre pdv

Personale Gestito: 28 unità

Contratto C.C.N.L.

Dal Luglio 1998 al Luglio 1999

Direttore di Filiale.

Supermercati BON*MERK – Me.dis.srl Distribuzione Alimentare con sede in Messina

Supermercati – Distribuzione Ingrosso – Affiliati.

Personale Gestito: 16 unità

Contratto C.C.N.L.

Dall'Aprile 1997 al Luglio1998

Coordinatore responsabile Personale Addetto alla Consegna per la Filiale di Roma della Pony Express,

Coordinatore Logistica e Distribuzione Stampa e Collettame, per la Nuova T Service soc. coop.arl di Roma,

Concessionaria logistica e distribuzione TNT TRACO per Italia meridionale Isole comprese.

Contratto a Partita IVA (libero professionista)

Dal Maggio 1987 al Marzo 1997

Gerente Responsabile di Filiale.

Supermercati SMA “Gruppo Rinascente” – Sigros Distribuzione srl – con sede in Misterbianco (Catania)

GDO – Ipermercati – Supermercati – Distribuzione Ingrosso – Affiliati-

Personale Gestito: 11 unità

Contratto C.C.N.L.

Dal 1979 all'Aprile 1987

Attività d'Agente e Rappresentante:

PRAGOTECNICA SPA con sede in Trieste.

Vendita prodotti chimici per l'industria ed enologia

FINALDI SPA con sede in Napoli.

Vendita macchine, tubi, attrezzature per segherie e falegnamerie

SECURITALIA SPA Divisione Protezione Civile con sede in Brescia.

Vendita rifugi e componentistica antiatomica

Attività Imprenditoriale:

Direttore Commerciale della **CO.MET. Italiana snc**

Industria di Costruzione e Montaggio di Carpenterie Metalliche e Edili.

Personale Gestito: 15 unità di stabilimento - 225 unità (media anno) di cantieristica

Durante quest'attività ho ricoperto anche le seguenti cariche:

Assoindustria di Trapani : Membro del Comitato Direttivo dei Giovani Industriali della Provincia di Trapani -
Responsabile ai Rapporti Interni in Confindustria - Responsabile ai Rapporti Sindacali di Categoria in
Confindustria –

Vice Presidente Comitato Piccola Industria –

Competenze:

Direzione Commerciale - Direzione Vendite - Direzione, Realizzazione, Sviluppo, Gestione, Coordinamento,
Reti Vendita - Sviluppo Commerciale

Consenso trattamento dati: Riguardo al curriculum vitae in c.d. presto consenso al trattamento dei miei dati personali in esso contenuti ai sensi della Legge 675/96 e 196/2003 e successive integrazioni e modifiche.



Antonio Geretto

Firma autografa sostituita a mezzo stampa ai sensi del D.Lgs 39/1993 e s.m.i.

